

KP(パートナー)

著名で優れた外部講師の方々

KA(主要活動)

セミナー開催

個別レッスン

無料コンテンツ作成

KR(リソース)

経営ノウハウ

運営スタッフ

VP(価値提案)

ネットを利用した誰でも見れる無料コンテンツ

有料コンテンツ

ビジネススキル・マナーに興味あるユーザ

CR(顧客との関係)

HPからの顧客獲得

メール会員限定へのお得な情報による会員維持

セミナー参加した会員からの口コミ

CH(チャネル)

ホームページ

SNS

メール

セミナー会場

CS(顧客セグメント)

無料である程度ビジネススキルを学びたいと思っている社会人や学生

有料で希少価値のあるビジネススキルを学びたいと思っている社会人や学生

ビジネススキル・マナーに興味のあるユーザ向けの広告主

C\$ (コスト構造)

会場費用

講師費用

無料コンテンツ作成費用

R\$ (収益構造)

セミナー参加費

個別レッスン費用

広告費

無料コンテンツ参照費用(タダ)